みずほセミナーのご案内　ビジネススキル

“あがり症”でも、人前で堂々とプレゼン！できるようになる

１日の実習で自信がつく！『プレゼンテーション』実践セミナー

今、話題のプレゼンテーション。もはやビジネスパーソン必須のスキルです。

開催日時　2020年3月24日（火）10:00～17:00

対象：管理者～中堅・若手社員（職種・年齢・男女の別は問いません）

プレゼンテーションというと、大勢の人の前で話をすることを連想します。しかし、それだけではありません。お客様との打ち合わせ、会議での発言、朝礼でのスピーチなど、少人数を前にした場面もあります。人前に立つとあがってしまったり、思ったことが話せなかったり、人を引きつける話ができなかったりと、悩みを抱えている人は少なくありません。
本セミナーでは、“あがり症”の人でも、無理なく自然にプレゼンテーションのやり方を身につけることができます。
【ご参加の方に講師著書『プレゼンできない社員はいらない』を贈呈します】　（詳しくは裏面をご覧ください）

● 講　師

株式会社ブレイクビジョン　代表取締役
車塚 元章氏

1965年東京都生まれ、青山学院大学経済学部卒業。ビジネス・ブレークスルー大学大学院経営学研究科修了ＭＢＡ取得。新日本証券株式会社（現 みずほ証券）などを経て、1996年経営コンサルティング会社を設立し、コンサルティング業務や講演活動に従事する。こうした経験から、すべてのビジネスパーソンにコミュニケーション力や論理的思考力が必要であることを痛感し、現在はセミナー・研修講師として企業の人材育成に力を注いでいる。
主な研修・セミナーテーマは、プレゼンテーション／ビジネスコミュニケーション／ロジカル問題解決／ファシリテーションなど。

［主　著］
『プレゼンできない社員はいらない』（クロスメディア・パブリッシング）
『超カンタン！あがらずに話せる正しい方法48』（現代書林）
『30歳までに手に入れたい仕事力99』（フォレスト出版）　など多数。

● 主　催
みずほ総合研究所
TEL 0120(737)132

● 会　場
当社セミナールーム
東京都千代田区内幸町１－２－１　日土地内幸町ビル３Ｆ
（ＪＲ・地下鉄銀座線新橋駅下車５分、都営三田線内幸町駅上）

● 参加費
★昼食代、テキスト代を含みます。
★お取消等については、裏面のご参加要領をご覧ください。

ゴールド会員（旧特別会員）	シルバー会員（旧普通会員）	左記会員以外
28,600円（うち消費税 2,600円）	30,800円（うち消費税 2,800円）	35,200円（うち消費税 3,200円）

お申込みはホームページからどうぞ
セミナー最新情報もご覧いただけます
みずほセミナー　検索　https://www.mizuhosemi.com

郵便でのお申込みは
〒100-0011 東京都千代田区内幸町1-2-1
みずほ総合研究所 人材育成事業部（セミナー担当）

FAXでのお申込みは
0120(737)219

No.19-10302「１日の実習で自信がつく！『プレゼンテーション』実践セミナー」参加申込書　（2020. 3. 24）

住　所	〒	TEL FAX	
会社名	（フリガナ）	従業員数	□ 100名未満　□ 100～300名未満 □ 300～1,000名　□ 1,000名以上
参加者	（フリガナ） 所属　役職　氏名		年齢満　才
	（フリガナ） 所属　役職　氏名		年齢満　才
派遣責任者名	所属　役職　氏名		
請求書送付先	所属　役職　氏名		
連絡事項			

※ご記入いただいた個人情報の利用目的、ご参加要領に関しては裏面をご覧ください。　※同業の方のご参加はご遠慮ください。

（Web用）

0　1　2　3　4　5　6　7　8　9　10　11　12　13　14　15　16　17　18　19　20　21　22　23　24　25

講義内容

第１章　今、プレゼンテーションが必要なわけ

1．プレゼンの機会は、これからますます多くなる
2．プレゼンが上手くなれば、ビジネスで成功できる
3．プレゼンは、誰でも必ず上手くなる

第２章　押さえておきたい！プレゼンテーション基本の「き」

1．「伝える」プレゼンから「伝わる」プレゼンへ
2．プレゼンは、人間力×内容力×表現力の総合力で決まる
3．話の上手い人がやっている10のポイントとは

第３章　人前であがらなくなるテクニックを公開！

1．人があがってしまう原因は何か？
2．「見られている」から「見ている」意識で、あがりを克服する
3．ひとりずつ説得する視線で、みるみる自信がつく

第４章　堂々とプレゼンするための表現力をつける

1．身ぶり手ぶりのやり方さえ覚えれば、人前で堂々と話せる
2．外国人がやっている、あのポーズの意味とは？
3．熱意と感情を込めれば、人はどんどん引き付けられる

第５章　PowerPoint を使った魅せるプレゼンテクニックを伝授！

1．PowerPoint を使ったプレゼンには、２ステップ法を使う
2．これだけ知っていれば、魅せるスライドがサクサク作れる
3．パソコン、プロジェクターのプロらしい使い方

※プログラムの無断転用はお断りいたします。

内容等に関するお問い合わせ先　TEL 0120(737)132

・事前にご質問がございましたら、下欄にご記入ください。当日講師よりお答えいたします。
・セミナー終了後のご質問・ご相談には、後日ご回答いたします。

ご参加要領

① ホームページから簡単にお申込みができますので、是非ご利用ください。折り返し、電子メールにて参加証と請求書をお送りします。
書面にてお申込みの場合は表面申込書にご記入の上、当研究所あて郵便またはファクシミリでご送付ください。
折り返し、郵送にて参加証と請求書をお送りします。
② ご参加費につきましては請求書記載の金額に基づき、セミナーの３営業日前までに下記の口座にお振込みください。
なお領収書の発行は省略させていただいております。
みずほ銀行　東京営業部　普通預金　No.２０３５８０２　ﾐｽﾞﾎｿｳｺﾞｳｹﾝｷｭｳｼｮ（ｶ
③ 満員等によりお席をご用意できない場合は電話でご連絡申し上げます。
④ お取消の場合は開催日の前営業日17時までにお電話にてご連絡ください。参加費は全額ご返金いたします。なお、開催３営業日前までに参加費のお振込みがなかった場合でも、自動的にお取消とはなりません。前営業日17時までにご連絡が無かった場合はお席をご用意している関係上、参加費全額をご負担いただきますのでご留意ください。
⑤ 反社会的勢力と判明した場合には、セミナーへの出席をお断りいたします。
⑥ セミナー内容の録音・パソコン類のご使用はご遠慮願います。
⑦ 駐車場はございませんので、車でのお越しはご遠慮ください。
⑧ 車椅子のご利用等、お体が不自由でお席についてご相談のあるお客さまは、事前にご連絡をお願いいたします。
⑨ 諸般の事情により開催を中止させていただく場合がございます。

宿泊施設のご案内

セミナーにご参加される方に限り、割引料金で契約ホテルをご紹介いたしております。

個人情報の利用目的

① 商品やサービス等のお申込の受付のため。
② 商品やサービス等のお取引における管理のため。
③ 商品やサービス等のご提供に必要なご案内・ご連絡・ご請求等を行うため。
④ ダイレクトメールの発送等、当社や提携会社等の商品やサービス等に関する各種ご提案・ご案内のため。
⑤ その他お客さまとのお取引を適切かつ円滑に履行するため。

みずほ総合研究所
セミナーのご案内はホームページでもご覧いただけます。 https://www.mizuhosemi.com

VEGETABLE OIL INK
ミックス 責任ある木質資源を使用した紙 FSC® C008111 www.fsc.org

（Web用）