



「伝え方」を変えるだけで、ビジネスはガラリと変わる

相手を魅了する『提案書の作り方・プレゼンの極意』

ロジカルでビジュアルな提案書の作成から効果提案のストーリー作り、伝える技術の基本と聴き手が頷くプレゼン方法まで

選択受講も承ります。
各回の詳しい内容は裏面をご覧ください。

開催日時 2018年2月15日(木)・22日(木) 18:30~20:30

対象：資料作成・プレゼンのレベルアップを目指したいすべての方

「結局何が言いたいんだ」と上司やお客様から言われて、資料の作成や説明に悩んだことはありませんか。その多くの原因は、基本となる方法を知らず自己流で行ってきた所にありそうです。社内外の人を説得し動いてもらう企画書・提案書の作成やプレゼンは、ビジネスにとって大変重要なものです。本講座では、1日目…企画書・提案書作成編、2日目…説明・プレゼン編とし、それぞれの基本的な考え方から、必ず失敗する『必敗』をなくす方法、そして相手の心を揺さぶり行動してもらうための上手な伝え方を実践的に解説いたします。※分割受講も承ります。
(詳しくは裏面をご覧ください)

● **講師**

システムリサーチ&コンサルト株式会社 代表取締役

住中 光夫氏



コンピューター販売会社の営業やSEとしてユーザーをサポートし、食品卸会社の情報システム部門責任者として情報システムの導入を行う。その後アパレル販売会社の経営者として情報を経営的に活かすことを実践。情報システムを販売サポートする立場、ユーザー情報システム部門として構築運用する立場、経営者として情報を見る立場のそれぞれの経験を活かし、現在のシステムリサーチ&コンサルト株式会社を設立。27年にわたって情報システムの構築・活用などのコンサルティングや各種セミナー講師として活躍中。これまでに約2万名の社員研修を実施。マイクロソフト社のセミナーでは、3回連続して受講者からNO.1の評価を受けた。

[主 著]

「Excelデータ分析のコツと手法」「Excelでマスターするビジュアルデータ分析実践の極意」「PowerPointでマスターする 勝ち抜く提案プレゼン実践の極意」「パワポで極める常勝プレゼン」(ともにアスキー・メディアワークス社)、「売上が伸びるビジネスデータ分析術」(日経BP社)「知識ゼロからのExcelビジネスデータ分析入門」(講談社ブルーバックス)ほか多数

● **主催**

みずほ総合研究所

TEL ☎0120(737)132

● **会場**

当社セミナールーム

東京都千代田区内幸町1-2-1 日土地内幸町ビル3F
(JR・地下鉄銀座線新橋駅下車5分、都営三田線内幸町駅上)

● **参加費**

- ★消費税・テキスト代を含みます。不参加の場合も返戻はいたしません。
- ★選択受講をご希望の方は、申込書のご希望の回に○をお付けください。
- ★全2回を1社複数でお申込みの場合は1名につき2,160円の割引をいたします。

特別会員

25,920円

選択受講(1回あたり)15,120円

普通会員

28,080円

選択受講(1回あたり)16,200円

非会員

32,400円

選択受講(1回あたり)18,360円

お申込みはホームページからどうぞ

セミナー最新情報もご覧いただけます

みずほセミナー

検索

<http://www.mizuhosemi.com>



郵便でのお申込みは

〒100-0011 東京都千代田区内幸町1-2-1
みずほ総合研究所 人材育成事業部(セミナー担当)

FAXでのお申込みは

☎0120(737)219

全受講	1日目のみ	2日目のみ	『相手を魅了する『提案書の作り方・プレゼンの極意』』参加申込書 (2018. 2. 15・22)			
29-Y10	29-Y10-1	29-Y10-2				
住 所	〒					TEL
	(フリガナ)					FAX
会社名						従業員数 <input type="checkbox"/> 100名未満 <input type="checkbox"/> 100~300名未満 <input type="checkbox"/> 300~1,000名 <input type="checkbox"/> 1,000名以上
参加者	所属	役職	(フリガナ) 氏名			年齢満 才
	参加希望講座 (○をおつけください)		全受講	1日目	2日目	
	所属	役職	(フリガナ) 氏名			年齢満 才
	参加希望講座 (○をおつけください)		全受講	1日目	2日目	
派遣責任者名	所属	役職	氏名			
請求書送付先	所属	役職	氏名			
連絡事項						

※ご記入いただいた個人情報の利用目的、ご参加要領に関しては裏面をご覧ください。 ※同業の方のご参加はご遠慮ください。

(Web用)

講義内容

1 日目「3倍速く出来る 企画書・提案書作成編」

0 オリエンテーション

1 ロジカルでビジュアルな企画書・提案書とは？

- (1) 説得力のある資料とは (2) 左脳と右脳に訴求する資料を作成する

2 プランニングがすべて

- (1) 企画書・提案書作成の基本となるステップとは (2) 誰に何をどんな主題と流れで作成するのか
(3) コンセプトシナリオでストーリーをつくる (4) 事前資料の収集の仕方

3 聴き手をうなずかせる効果提案のストーリー

- (1) B A F手法とは (2) B A Fストーリーで効果を提案する
(3) B A Fストーリーの企画書・提案書を作成する

4 3倍速く出来る企画書・提案書作成のコツ

- (1) 構造化手法で資料を3倍速く作成する (2) ホワイトページで資料のロジカルな骨子を作成する
(3) 表紙・目次・章扉・本文の作成ポイント (4) 1枚での企画書・提案書の作成ポイント

5 ロジカルとビジュアルで表現する

- (1) 3つの図解手法でロジカルにビジュアルに作成する (2) 色づかいで意図を伝える

2 日目「聴き手をうなずかせる 説明・プレゼン編」

0 オリエンテーション

1 人を動かすコミュニケーション

- (1) 人は「No」という動物である (2) 説得力のある伝達と発信とは
(3) 話し下手こそ説明の達人 (4) 良い話し手は良い聴き手である

2 伝える技術の基本

- (1) 説明やプレゼンの問題点 (2) 人が動く情報の伝え方
(3) 聴き手の「わかる」を区別して伝える (4) 聴き上手で心を開かせるには
(5) 伝える設計図の作り方

3 聴き手がうなずく説明や話し方

- (1) 聴き手の心をつかむ (2) 必敗をなくす心理をつかんだ話し方
(3) キーパーソンをうなずかせる (4) 質疑応答で相手の意思を変える
(5) コンペの順番で説明を変える

4 説明・プレゼンをうまく行う

- (1) 準備とリハーサルが自信を強くする (2) 構造化話法でわかりやすく説明する
(3) 15の話法で聴き手をうなずかせる (4) デジタルプレゼンを効果的に実践
(5) 紙資料の説明場面で聴き手をうなずかせる

※プログラムの無断転用はお断りいたします。

内容等に関するお問い合わせ先 **TEL 03(3591)7819**

- ・事前にご質問がございましたら、下欄にご記入ください。当日講師よりお答えいたします。
- ・セミナー終了後のご質問・ご相談には、後日ご回答いたします。

ご参加要領

- ① ホームページから簡単にお申込みができますので、是非ご利用ください。折り返し、電子メールにて参加証と請求書をお送りします。
書面にてお申込みの場合は表面申込書にご記入の上、当研究所まで郵便またはファクシミリでご送付ください。
折り返し、郵送にて参加証と請求書をお送りします。
- ② ご参加費につきましては請求書記載の金額に基づき、セミナーの3営業日前までに下記の口座にお振込みください。
なお領収書の発行は省略させていただきます。
みずほ銀行 東京営業部 普通預金 No.2035802 ミズホソウゴウケンキョウシヨ (カ)
- ③ 満員等によりお席をご用意できない場合は電話でご連絡申し上げます。
- ④ お取消の場合は開催日の前営業日17時までにお電話にてご連絡ください。参加費は全額ご返金いたします。なお、開催3営業日前までに参加費のお振込みがなかった場合でも、自動的にお取消とはなりません。前営業日17時までにご連絡がなかった場合はお席をご用意している関係上、参加費全額をご負担いただきますのでご注意ください。
- ⑤ 反社会的勢力と判明した場合には、セミナーへの出席をお断りいたします。
- ⑥ セミナー内容の録音・パソコン類のご使用はご遠慮願います。
- ⑦ 駐車場はございませんので、車でお越しはご遠慮ください。
- ⑧ 車椅子のご利用等、お体が不自由でお席についてご相談のあるお客さまは、事前にご連絡をお願いいたします。
- ⑨ 諸般の事情により開催を中止させていただく場合がございます。

宿泊施設のご案内

セミナーにご参加される方に限り、割引料金で契約ホテルをご紹介いたしております。

個人情報の利用目的

- ① 商品やサービス等のお申込の受付のため。
- ② 商品やサービス等のお取引における管理のため。
- ③ 商品やサービス等のご提供に必要なご案内・ご連絡・ご請求等を行うため。
- ④ ダイレクトメールの発送等、当社や提携会社等の商品やサービス等に関する各種ご提案・ご案内のため。
- ⑤ その他お客さまのお取引を適切かつ円滑に履行するため。

みずほ総合研究所

セミナーのご案内はホームページでもご覧いただけます。 <http://www.mizuhosemi.com>

